



## МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

В провеждана процедура за избор на изпълнител с публична покана съгласно чл.50 – 53 от Закона за управление на средствата от Европейските структурни и инвестиционни фондове (ЗУСЕСИФ) и Постановление № 160 на Министерския съвет от 1 юли 2016 г. за определяне правилата за разглеждане и оценяване на оферти и сключването на договорите в процедурата за избор с публична покана от бенефициенти на безвъзмездна финансова помощ от Европейските структурни и инвестиционни фондове с предмет:

**„Избор на изпълнител за осигуряване на логистика по Обособена позиция № 1 „Логистика за осигуряване на курсове за обучения за земеделски стопани и заетите лица в техните стопанства с продължителност от 21 дни“ и Обособена позиция № 2 „Логистика за осигуряване на курсове за обучения за земеделски стопани и заетите лица в техните стопанства с продължителност от 5 дни“,**

във връзка с изпълнение на Проект **„От традициите на българското земеделие към съвременното стопанство с по-висока квалификация и конкурентоспособност“**, финансиран от Програмата за развитие на селските райони 2014-2020, съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския земеделски фонд за развитие на селските райони, по Процедура чрез подбор на проектни предложения № BG 06RDNP001-1.001 по подмярка 1.1. „Професионално обучение и придобиване на умения“ от мярка 1 „Трансфер на знания и действия за осведомяване“, Административен Договор № РД 50-52 / 25.02.2021 г. за предоставяне на безвъзмездна финансова помощ.

Определянето на изпълнител при провеждане на горепосочената процедура се извършва въз основа на икономически най-изгодната оферта по критерий „оптимално съотношение качество – цена“.

Само кандидати, чиито оферти отговарят на посочените от „АТЛАС ТРАВЕЛС“ ЕООД минималните финансови и технически изисквания се допускат до оценяване. Оферти, неотговарящи на изискванията, не се допускат до оценка.

За „икономически най-изгодна“ се определя тази Оферта, която има най-висока Комплексна оценка (КО).

Комплексната оценка (КО) има максимална стойност 100 (сто) точки.

Комплексната оценка (КО) на всеки Участник се формира от следните два показателя:

Показател	Максимален брой точки	Относителна тежест на комплексната оценка
<b>„Качество на техническото предложение“ (КТП)</b>	100 точки	75 %



„Предложена цена“ (ПЦ)	100 точки	25 %
------------------------	-----------	------

Показател „Качество на техническото предложение“ (КТП) с максимална стойност 100 (сто) точки и относителна тежест 75%, представляваща оценка на предложението за изпълнение на поръчката в Техническото предложение на Участниците;

Показател „Предложена цена“ (ПЦ) с максимална стойност 100 (сто) точки и относителна тежест 25%, представляваща оценка на Финансовото предложение на Участниците.

Офертите се оценяват по всеки един от показателите поотделно.

Офертите се оценяват в следната последователност:

1. Определяне на оценка по Показател КТП на съответната, оценяема оферта;
2. Определяне на Показател ПЦ на съответната, оценяема оферта;
3. Определяне на Комплексна оценка КО на съответната, оценяема оферта.

$$КО = КТП \times 0,75 + ПЦ \times 0,25$$

При оценка на всеки един от показателите (технически показатели и предлагана цена) Комисията изчислява точките с точност до втория знак след десетичната запетая. За всички оценявани показатели в посочената методика закръглявания на предложенията се допускат до втория знак след десетичната запетая.

### Показател „Качество на техническо предложение“ – КТП:

Максимален брой точки по показателя - 100 точки.

Оценка по технически показатели за изпълнение на предмета на поръчката – ТП, формирана по следния начин:

$$КТП = A1 \times 30 \text{ точки} + A2 \times 30 \text{ точки} + A3 \times 40 \text{ точки, където:}$$

#### A1 Осигуряване на нощушки, закуски, обяди, вечери и кафе паузи на представител на Възложителя

– представлява показател с тегловен коефициент в оценката на техническото предложение – максимум 30 т.

Качество на техническото предложение	Брой точки
<b>A1 Осигуряване на нощушки, закуски, обяди, вечери и кафе паузи на представител на Възложителя – 30 точки</b>	
$A1 = \frac{A1n}{A1max} \times 30$ , където A1n е общият брой точки даден от комисията на съответния участник по съответния критерий;	



Качество на техническото предложение	Брой точки
A1max е определеният максимален брой точки за съответния критерий;	
Осигуряване на нощушки, закуски, обяди, вечери и кафе паузи на представител на Възложителя	100 т.
Не предоставяне на услугата	0 т.

### A2 Предоставяне на индивидуален представител от хотела, който да подпомага конкретните събития на Възложителя

– представлява показател с тегловен коефициент в оценката на техническото предложение – максимум 30 т.

Качество на техническото предложение	Брой точки
<b>A2 Предоставяне на индивидуален представител от хотела, който да подпомага конкретните събития на Възложителя – 30 точки</b>	
A2 = $\frac{A2n}{A2max} \times 30$ , където A2n е общият брой точки даден от комисията на съответния участник по съответния критерий; A2max е определеният максимален брой точки за съответния критерий;	
Предоставяне на представител от хотела, който ще бъде 24/7 на разположение на групата и Възложителя	100 т.
Предоставяне на представител от хотела, който е на разположение на групата и Възложителя само в работно време	50 т.
Не предоставяне на услугата	0 т.

### A3 Предлагана отстъпка на допълнителните услуги и стоки за участниците в обученията

– представлява показател с тегловен коефициент в оценката на техническото предложение – максимум 40 т.

Качество на техническото предложение	Брой точки
<b>A3 – Предлагана отстъпка на допълнителните услуги и стоки за участниците в обученията - 40 точки</b>	
Оценката по този показател се определя по формулата: A3 = $\left( \frac{Aуч}{Amin} \right) \times 40$ , където Aуч – % отстъпка, предложен от съответния участник в процедурата; Amin – най-висок % отстъпка, предложен от участник в процедурата.	



### Показател „Ценово предложение“ - ЦП

Максимален брой точки по показателя - 100 точки.

Оценката по този показател се определя по формулата:

$$ЦП = 100 \times \left( \frac{ЦП_{min}}{ЦП_{уч}} \right)$$
, където:

ЦП<sub>уч</sub> – предложена обща цена за изпълнение на поръчката в лв. без ДДС от съответния Участник в процедурата;

ЦП<sub>min</sub> – най-ниска обща цена за изпълнение на поръчката в лв. без ДДС съгласно Ценовите предложения на всички участници;

При подготовката на ценовото предложение всеки участник следва да направи проверка за аритметични грешки в приложените стойности, тъй като за сключване на договор ще се приема предложената цена, изписана словом в образеца на ценовото предложение. Предложената цена трябва да е число по-голямо от 0 (нула), закръглено до 2 (втори) знак след десетичната запетая.

Офертата получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.